

VIGI'R DIGRÅD

LANDMANDEN HAR EN FREMAGENDE **MULIGHED**

SIDE 4-5

BLIV ENDNU **KLOGERE** PÅ DIN **EGEN JORD**

SIDE 12-13

STYRK DEN ENKELTE MEDARBEJDER OG **LØFT HELE HOLDET**

SIDE 14-15

25 **GODE ÅR** I RØNNEDE

SIDE 18-19



Torben Flinch
Direktør

Bæredygtighed og nye kræfter

Uanset om vi kan lide det eller ej, er der stigende forventninger fra kunder, myndigheder og banker om, at landbruget og andre erhverv omstiller sig. De skal være endnu mere bæredygtige med hensyn til miljø, arbejdsforhold, virksomhedsledelse og økonomi. Det vil de fleste mennesker gerne. Men omstillingen skal ske på en måde, så det ikke går ud over den enkeltes økonomi og gode liv på landet.

Østdansk Landboforening gør et stort politisk arbejde for at skabe rimelige rammer for en bæredygtig omstilling for både medlemmer og kunder – så det gode liv på landet kan fortsætte.

Vi tilbyder professionel rådgivning, der hjælper med at tilrettelægge produktionen, så den på en gang er økonomisk optimal og tager de bedste mulige hensyn. Men vi er også klar over, at vi er en del af et samfund, hvor klima og miljø er i fokus. Derfor kan du også læse om vores arbejde med biodiversitet, som vores planteteam har fokus på.

Vores Økonomirådgivning er i gang med en større omstrukturering. Den fortæller vores nye økonomichef Kim Kuhlmann mere om i inde i medlemsbladet. Vi arbejder benhårdt på at ansætte flere nye kræfter, der vil være med til at udvikle det digitale spor.

Du kan også læse om vores nye lønsteam og om vores juridiske rådgiver Liza Rosenberg, der blandt andet fortæller om rollen som mediator.

Rigtig god fornøjelse og god sommer.

INDHOLD

Forening	
Formanden har ordet	3
Landmanden har en fremragende mulighed	4
Planteavl	
Tidlig såning af vintersæd...	6
Plantenytt	7
Efterafgrødeudvalget er blevet udvidet	8
Naturtjek-konsulenterne står klar	10
Østdansk Landboforening hjælper forsøg på KU	11
Bliv endnu klogere på din egen jord	12
Økonomi	
Styrk den enkelte medarbejder og løft hele holdet	14
Bliv en del af et inspirerende online-netværk om bæredygtighed	16
Tilbageblik	
25 gode år i Rønnede	18
Juridisk	
Rådgivning i øjenhøjde	20
Økologi	
Økologisk planteavlsrådgivning	22
Bliv en endnu bedre fødevarerproducent	23
Iøvrigt	
Østdansk Landboforening er en værdifuld sparringspartner	24
Bliv skovejere hurtigere end du regner med	26
Vesterholm Rengøring – en familiedrevet virksomhed	27
Det har altid været en fornøjelse	28
Kommunikations- & pressepakke	30
Digital generalforsamling i Østdansk Landboforening	31
Ærøtur	31
Lønservice	32
Jubilæumsfest	33
Seniorudvalget	34

VIG'RDIGRÅD udgives af

Østdansk Landboforening
Center Allé 6
DK 4683 Rønnede

Telefon 56 79 19 00
Mail mail@ostdansk.dk
Web ostdansk.dk

REDAKTION
Pernille Mantzius, telefon 56 79 19 01
Niels Okking, telefon 56 79 19 08
Line Hansen, telefon 56 79 19 14

FOTOS
Colourbox · Forside: Niels Okking

LAYOUT OG TRYK
MAOL Grafisk Design, telefon 30 22 79 09
Sangill Grafisk, telefon 55 53 05 05

Formanden har ordet

Den altoverskyggende hændelse i det forgangne år har været beslutningen om at lukke en gren af landbrugserhvervet, dansk minkavl. Det var en chokerende meddelelse. Især for alle, som havde det mindste at gøre med minkavl.

Beslutningen har haft enorme konsekvenser. Danmark var verdens bedste til minkavl. Stolthed og livsværk er bristet. Den manglende eksportværdi er i al fremtid blevet afskåret. Dertil kommer den overilede handling at grave døde mink ned og derefter op igen. Prisen lyder foreløbigt på 20 mia. kroner i erstatning til erhvervet.

Den politiske beslutningsproces og måden, der blev handlet på, er kritisabel – endda i strid med Grundloven. Jeg kunne godt have tænkt mig en mere nuanceret tilgang og proces. Alligevel taklede branchen og de nærtliggende organisationer situationen professionelt.

Landbrugsforhandlingerne

Udspillet til en ny landbrugsreform kom i april, og udspillet kunne have været noget værre. Regeringens udmelding om, at landbrugserhvervet skal udvikles og ikke afvikles, er nok det mest positive i udspillet. Så vi må håbe, at der kan laves et bredt forlig omkring dette. Hvis regeringen laver et smalt forlig med de partier, de har lavet det såkaldte forståelsespapir med, så har jeg mine bekymringer.

De største planer er, at erhvervet skal nedbringe CO₂-udledningen med 7,1 millioner tons, og vi skal finde metoder til at mindske udledningen af 13.000 kg kvælstof. Jeg hæfter mig ved, at regeringen har fokus på udviklingssporet. Men regeringens udspil indeholder også en række elementer, der kan få vidtrækkende negative konsekvenser for landbruget og fødevareklyngen – og i sidste ende skade den grønne omstilling.

Mest alvorligt er de voldsomme kvælstofkrav og, at landmændene hovedsagelig skal finansiere udtagning af arealer selv. Vi står over for en historisk grøn omstilling af landbruget. Skal den omstilling fungerer, går det ikke at hive tæppet væk

under landmændenes økonomi. Og der er allerede skabt stor tvivl om det faglige grundlag fra Aarhus Universitet, som regeringens udspil på kvælstofområdet baserer sig på.

Nu er det afgørende, at partierne finder hinanden i en bred aftale over midten, som sikrer gode ramme- og investeringsvilkår for udvikling og grøn omstilling af erhvervet mange år frem.

Lad os nu gøre det, der virker - ikke bare det vi plejer. Vi ser potentiale for yderligere reduktioner af N-udledningen med brug af kollektive virkemidler. Men den målrettede regulering må ikke strammes.

Vi har nogle af verdens bedste landmænd og de bedste forudsætninger for at levere på klimadagsordenen. Men hvis man fjerner det økonomiske grundlag for landmændene, så er der ganske enkelt ikke noget at omstille i Danmark.

BNBO

I det forløbne år har vi haft møder med Vordingborg, Næstved, Faxe og Stevn kommuner om Boringsnære Beskyttelsesområder. Kommunerne er forskellige steder i processen.

Fakta er, at inden udgangen af 2022 bør alle vandværker og forsyningsselskaber have en aftale omkring beskyttelsesområderne på de enkelte borer med lodsejerne. Alternativt styrer staten, hvordan aftalen udformes. Det gælder også den efterfølgende erstatning

Vi tror på dialogens vej med kommuner og vandværker. Vi erfarer også, at der allerede er lavet enkelte aftaler om, at vandværket lejer det beskyttelsesareal, der er rundt om boringen for en årrække. Det er en model, vi synes passer godt overens med vores ønske om at samarbejde. Men vi opfordrer også kraftigt til, at man får hjælp til at lave disse lejeaftaler, så man kan få jorden tilbage til dyrkning, hvis boringen lukkes.

Foreningens kontorer

Planteavlkontoret blev kraftigt udfordret sidste forår. Frafald af konsulenter og



dermed kunder gjorde, at vi måtte handle hurtigt. Bestyrelse og direktion gættede foreningens og husets DNA. Vi kom frem til, at vi ønsker at have et vel fungerende planteavlkontor.

Vi har i dag et nyt team, der viser en kæmpe styrke i form af deres samarbejde og store vilje til at drive dette kontor på et højt fagligt niveau. På trods af forskellige restriktioner, har de formået ny kundetilgang, nye erfagrunder og diverse kurser. Samtidig har de arbejdet med hele det bureaukratiske skemaræs hen over foråret. Det eneste, der er neddrolet, er forsøgsafdelingen. Men den kommer til at blive opprioriteret i den kommende tid. Samtidig har vi også haft tilgang af økologiske kunder.

Vores største afdeling, økonomikontoret, har ligeledes klaret sig rigtig godt igennem året trods hjemmearbejdspladser og få fysiske møder med kunder. Op-gaverne har alligevel været rigelige, og medarbejderne har udvist en kæmpe fleksibilitet, der har gjort det muligt at betjene kunderne på en god måde.

I marts ansatte vi en ny økonomichef, Kim Kuhlmann. Han afløser Søren Olsen, der har været chef for økonomiafdelingen i rigtig mange år. En stor tak til Søren Olsen - der har styret økonomikontoret rigtig godt hele vejen igennem.

Til sidst skal der lyde en stor tak til alle medarbejderne i huset. På trods af de store udfordringer, har I vist vejen. I har betjent kunder med stor loyalitet og kvalitet.

*Rigtig god sommer
Ole Elbæk*

Landmanden har en fremragende mulighed

Tekst: Niels Okking Fotos: Niels Okking

Direktør i Landbrug & Fødevarer, Anne Arhning giver et bud på, hvordan fremtidens landbrug vil udvikle sig og glæder sig til at følge den næste generation af unge landmænd.

- Landmændene tager arbejdet med bæredygtigheden til sig. Måske er det mere naturligt for den yngre generation af landmænd at være der, hvor forbrugerne er og endda være med til at sætte dagsorden for dem.

Så klart lyder det fra direktør i Landbrug & Fødevarer Anne Arhning, når samtalen falder på omstillingen til en ny fødevarer virkelighed, der tager form i disse år.

Hvordan ser fremtidens landbrug ud?

- Jeg tror, vi kommer til at se en meget mere varieret og kompleks landbrugsproduktion. Men også forbrugertyper, der vil være meget forskellige. En kødspiser vil fremover ikke nødvendigvis være en, der holder på at spise kød alle ugens syv dage. Andre vil være veganere eller vegetarer i perioder. Der kommer et fleksitarsegment, hvilket vil påvirke vores madvaner. Vi og generationen efter os kommer til at spise flere planteprodukter, og denne forbruger vil ikke sættes i bås.

Fødevarermarkedet mærker en efterspørgsel på plantebaserede råvarer, og det sætter en klar dagsorden, fortæller direktøren.

- Vi skal lære danskerne at sætte pris på kvalitet og opdrage forbrugerne. Det bliver en stor opgave. Og hos landmanden oplever jeg en stigende bevidsthed, i forhold til bæredygtighed i sin helhed. Ikke bare i forhold til føde-

varer, men også i forhold til natur og biodiversitet. Erhvervet tager kritik til sig og forsøger med enkle gode værktøjer at gøre en forskel. Om det så er at lave insekthoteller, blomsterstriber eller bare lade naturen helt være andre steder. Paraderne er ikke oppe på samme måde, når vi taler med dem om biodiversitetskrise – og landmændene kan sagtens yde en indsats og gør det bestemt også.

I det hele taget oplever Anne Arhning, at der er en udvikling, der går i den rigtige retning, når det kommer til bæredygtighed og til at forholde sig til den klimakrise, vi alle bærer et ansvar for. Landmændene bringer mange gode idéer til bordet. Og i en nær fremtid skal vi vænne os til se, hvad landmanden har på sin jord udover fødevarer. Det kunne være solceller, fortæller direktøren.

Kan du uddybe det?

- Det kunne være noget i retning af en del animalsk eller plantebaseret produktion med en overligger, der hedder energiproducent og naturforvalter. Og jeg tror, at flere bedrifter vil tilbyde oplevelsessteder. Energiproduktionen vil sikkert dele landmanden og samfundet. Ingen vil bo ved siden af biogasanlæg eller vindmøller, så på den ene side skal vi være Co2-neutrale og klimaambitiøse men på den anden side skal det ikke være i danskernes baghave. Vi danskere går ind for det hele, men udviklingen skal bare ikke genere mig. Det farvand bliver svært at navigere i for landmanden. Men de har mange muligheder på energiområdet, derfor tror jeg, det vil være et helt væsentligt og nødvendigt bidrag – og en fremragende mulighed, hvor vi kan gøre en forskel.



Alt ændrer sig hurtigt, og direktør i Landbrug & Fødevarer, Anne Arhning oplever, at den yngre generation af landmænd er meget fleksibel, når det kommer til de mange udfordringer og omstillinger. De er åbne overfor nye muligheder og forskellige driftsformer. Det bliver sjovt at følge dem, lyder det.

Den danske landmand og hans bedrift vil derfor om 25 år få mange flere forskellige produktionsgrene. Udviklingen vil dog tage tid, og det kræver noget af hele samfundet.

- Der skal dog megen know-how til, som vi ikke besidder lige nu for at nå de mange mål. Det er der også en politisk anerkendelse af. Landbruget skal ikke levere alene, for det er ikke noget, vi bare lige gør. Vi vil gerne sænke Co2-forbruget, vi vil gerne udvikle os – men samtidig med at vi udvikler nye teknologier, skal vi kunne leve af landbruget. Her stopper flere landmænd op, og spørger: "Stiller politikerne for hårde krav i stedet for at investere i os? Er det afvikling og ikke udvikling?" Formuleringen lyder måske som en floskel, men det er den virkelighed, nogle landmænd ser for sig. Vi står kun for 0,1 procent af verdens samlede Co2-udledning. Men vi er frontløbere, og vi vil være frontløbere. Dansk landbrug vil gerne være et inspirerende udstillingsvindue for resten af verden, slutter Anne Arhning.

Tillykke

TIL ØSTDANSK LANDBOFORENING

- 2021 et skelsættende år for foreningen i Rønnede og for mig personligt. Det er nemlig også 25 år siden, jeg begyndte mit arbejde i Landbrug & Fødevarer.

Når jeg tænker på Østdansk Landboforening, tænker jeg på de mange fusioner og den helt klassiske landbo- og rådgivningsforening. Der er et strejf af nostalgi og noget trygt – noget familiært og en nærhedsfølelse, når man kører ind på pladsen. Jeg husker, når min far og jeg slog vejen forbi, da jeg var ung. Hos jer sætter man en ære i at kende hinanden, og være dygtig til sit arbejde. I jeres samarbejde med SEGES og Landbrug & Fødevarer repræsenterer Østdansk Landboforening en loyalitet og støtte, som man altid kan regne med.

Så stort tillykke med de 25 år i Rønnede, lyder det fra direktør i Landbrug & Fødevarer Anne Arhning.



Tidlig såning af vintersæd kan erstatte efterafgrøder – er det en god idé?

Tekst: Martin Clausen Foto: Niels Okking og arkiv



Såning af vintersæd senest 7. september er et alternativ til pligtige-, husdyr- og målrettede efterafgrøder. For hver 2 ha der tilsås med vintersæd, erstatter det 1 ha efterafgrøde. Tidlig såning skal indberettes senest den 10. september, for at tælle med.

Der er mange gode erfaringer med et højere udbytte, hvis der sås hvede og rug i starten af september. Den tidlige såning giver afgrøden et langt efterår til buskning og udvikling samt rodvækst, hvilket gør den mere robust og tørkeresistent.

Risikoen for udvintring kan reduceres, ved at vælge sorter som har en langsom og krybende vækst i efteråret, så vækstpunktet holdes nede. Blandt de mest dyrkede hvedesorter i 2021, anbefales Graham, Informer, Heerup, Kvium, KWS Scimitar og KWS Firefly m.fl til tidlig såning.

Det anbefales ikke at så følgende sorter tidligt: Chevignon, KWS Extase, KWS Lili, LG Skyscraper og Momentum, da de har en kraftig vækst i efteråret.

Desuden er der en række forhold der skal tages i betragtning, hvis tidlig såning skal anvendes som alternativ til efterafgrøder:

- Arealer med god forfrugt (f.eks. raps, ærter, havre), bør foretrækkes til tidlig såning
- Tidlig såning anbefales generelt ikke på arealer, hvor agerrævehale, rajgræs og væselhale er et problem, samt hvor der generelt er meget græsukrudt.
- Der er en øget risiko for lejesæd, hvis afgrøden udvikler sig kraftigt – særligt i et lunt efterår.
- Særligt på de lettere jorde og i 2. eller 3. årshvede, er der risiko for angreb af goldfodsyge.
- Tidlig såning øger risikoen for havrerødsot og det er vigtigt at være opmærksom på at få bekæmpet bladlus – særligt i lune efterår.
- Tidlig etablering af afgrøden giver øget behov for mangan. Planlæg tilførsel af mangan fra afgrøden har 3-4 blade – det er det samme tidspunkt, hvor der skal bekæmpes lus.
- Det er vigtigt at tilpasse sin planteværnsstrategi til tidlig såning; sørg for at anvende DFF eller Mateno Duo før eller omkring fremspiring og vent med Boxer sprøjtninger til 10-14 dage senere, så risiko for tab til omgivelserne begrænses.

Vinterbyg er den af vintersædsarterne, der egner sig dårligst til tidlig såning. Erfaringen viser, at såning 1. september giver lavere udbytte end såning midt i september. Er det muligt, anbefales det at vælge vinterhvede eller vinterrug til den tidlige såning i stedet for vinterbyg.

Vinterbyg har større konkurrenceevne overfor ukrudt end hvede og rug, men der er ikke de samme muligheder for at bekæmpe græsukrudt som i de øvrige vintersædsafgrøder.

Generelt anbefaler vi at så efterafgrøder i alle marker, hvor der skal være vårsæd næste år.

PlanteNyt

- hold dig opdateret



Med et abonnement på PlanteNyt er du opdateret på alt, hvad der sker i marken.

Skarpe nyheder året rundt

PlanteNyt er en abonnementsbaseret nyhedsmail, som udkommer en gang om ugen hele året og kan læses på vores hjemmeside ost dansk.dk.

PlanteNyt giver dig alt om aktuelle emner i vækstsæsonen med ugentlige opdateringer på, hvad der rører sig i marken. Blandt andet nyt om plantebeskyttelsesmidler, vores anbefalinger med gødskning, sortsvalg, hvad siger lovgivningen og høstresultater fra lokal- og landsforsøg. Vi har fokus på kornafgrøder, vinterraps, roer og frøavl.

HVAD KAN DU LÆSE OM

- Aktuelt i marken
- Vigtige datoer
- Aktuelle emner
- Nye godkendte midler
- Lovgivningen
- Tilskudsordninger
- Sortsvalg
- Middelvalg
- Gødskning
- Sygdomme
- Skadedyr
- Vækstregulering
- Arrangementer
- Økologi
- Vildt og bivenlige tiltag

Kontakt

Planteavlskonsulent

Cecilie Christensen

cec@ostdansk.dk

D 5679 1926

M 3089 1926



PlanteNyt holder dig opdateret med vores anbefalinger om fx plantebeskyttelse og gødskning

Ostdansk
LANDBOFORENING

Center Allé 6
DK 4683 Rønnede

Efterafgrødeudvalget er blevet udvidet – også med kvælstoffikserende arter

Tekst: Maja Folmer-Petersen Foto: arkiv

Der har længe været et stort ønske om at få flere arter at vælge imellem, når der skal sås efterafgrøder og ikke mindst at kunne bruge kvælstoffikserende arter. Det er nu en mulighed til efteråret 2021 for både MFO- og pligtige efterafgrøder, men ikke for de målrettede efterafgrøder.

Her gennemgår vi de arter, som kan anvendes:

- **Ikke kvælstoffikserende arter:** Klinte, hjulkrone og morgenfrue.
- **Kvælstoffikserende arter:** Alsikkekløver, blodkløver, esparsette, gul rundbælg, gul stenklover, hvidkløver, hvid stenklover, kællingetand, lucerne, rødkløver og vintervikke.

Fordele og ulemper ved anvendelse af kvælstoffikserende arter

Først skal du overveje om det er økonomisk rentabelt med kvælstoffikserende arter på din bedrift. Generelt vil du se den største effekt af de kvælstoffikserende arter på arealer med lav mineralisering. En lav mineralisering vil ofte findes på planteavlsbrug eller bedrifter med begrænset tilførsel af husdyrgødning, ved kornrige sædskifter, efter år med høje udbytter, eller hvis du har erfaring med, at din efterafgrøde løber tør for kvælstof.

De kvælstoffikserende arter skal indgå i blandinger med en eller flere af de tidligere godkendte arter olieræddike, gul senep, korn, græs eller honningurt, dog ikke cikorie. Blandingerne skal være færdigblandede af producenten, og indholdet skal kunne dokumenteres. Der må maksi-

malt være 25 procent kvælstoffikserende arter, beregnet ud fra frøantal i blandingen. Der skal indregnes en eftervirkning på 50 kg N uanset husdyrgødningstilførsel, og blandingen må tidligst destrueres 1. februar uanset jordtype.

De almindelige pligtige efterafgrøder uden kvælstoffikserende arter, skal indregnes med 17 eller 25 kg N i eftervirkning, afhængigt af forbrug af organisk gødning. En efterafgrødeblanding med kvælstoffikserende arter skal derfor være 25 eller 33 kg N mere værd, til en acceptable kvælstofpris for, at det er en ordning, der er attraktiv.

Anbefalinger til artsvalg

Set ud fra et økonomisk synspunkt vil valg af efterafgrøde til at opfylde lovkravene nok stadig falde på olieræddike i blanding med enten honningurt eller korn. På en andel af efterafgrødearealet, vil det være oplagt at teste iblanding af vikke, hvis jorden har en lav mineralisering jf. ovenfor. Forsøg har vist, at eftervirkning og biomasse ikke er meget forskelligt mellem arterne, der egner sig til forårsudlæg, men at rødkløver har tendens til at blive for kraftig og reducerer udbyttet af hovedafgrøden.

Arterne hver for sig:

Vintervikke egner sig til såning omkring høst af hovedafgrøden, enten ved spredning af frø 2-3 uger før høst af hovedafgrøden eller såning lige efter høst af hovedafgrøden. Den kan blandes med olieræddike, som giver en god dækningsgrad. Alternativt, kan den blandes med honningurt, havre eller vinterrug, hvis man vil minimere korsblomstrede arter i sædskiftet.

Blodkløver er afprøvet med såning efter høst, hvor biomassen var beskeden, og det anbefales derfor at blodkløver etableres meget tidligt, tæt på 1. august. Ved udlæg i foråret har blodkløver tendens til at blive for kraftig.

Arterne alsikkekløver, esparsette, lucerne og stenklover har ikke været afprøvet i landsforsøgene, men alsikkekløver kendes for at have en fordel på tunge våde jorde og lucerne for sin pælerod, der kan forbedre jordstrukturen.

- **Egner sig bedst til såning omkring høst:** Vintervikke
- **Kan etableres i foråret eller tidligt i august:** Alsikkekløver, blodkløver, esparsette
- **Egner sig bedst til forårsudlæg:** Rødkløver, humlesneglebælg, rundbælg, kællingetand, hvidkløver, lucerne, stenklover

På konventionelle brug vil anvendelse af disse nye arter kunne give nye udfordringer med ukrudtsbekæmpelsen, f.eks. kan kløverarterne give behov for anvendelse af dyrere midler.

Vi vil hos Østdansk Landboforening så nogle demoforsøg til efteråret, så vi kan lære disse nye blandinger bedre at kende og viser dem gerne frem, så hold øje med hjemmesiden og plantenytt, hvis du vil med i marken.



HØJT UDBYTTÉ-
POTENTIALE








GOD STRÅSTYRKE
TRODS LANGT STRÅ

**PRISVINDENDE
NY HVEDESORT**

PONDUS

VINTERHVEDE - SCORET HATTRICK I 2020

-  Meget højt ydende på alle lokaliteter
-  Meget høj sundhed
-  Resistent mod hvedegalmyg
-  Resistent mod alle kendte gulrustracer
-  Bredt såvindue - egner sig godt til tidlig såning

**Ring og hør nærmere på tlf. 7215 8000 eller se
danishagro.dk/vintersaed**

Danish Agro 

Cultivating Value

Naturtjek-konsulenterne står klar

Tekst: Cecilie Christensen Fotos: Niels Okking

Biodiversitet har gennem de senere år fået en øget bevågenhed - også i den brede befolkning. Og til forskel fra natur er biodiversitet en målbar faktor, hvilket gør det muligt at give dig en status på biodiversiteten på din bedrift samt inspiration til at kunne øge den.

En rig og mangfoldig natur skal være en attraktiv og integreret del af en bæredygtig og konkurrencedygtig landbrugsproduktion. Med et Naturtjek bliver du guidet til at lave lige præcis den indsats, der giver allerstørst effekt for naturen og biodiversiteten på din bedrift. Efterfølgende hjælper vi gerne med at synliggøre din rolle som leverandør af god natur – og dermed et bæredygtigt landbrug.

Men hvad er egentlig et naturtjek, spørger du sikkert.

Et naturtjek går i al sin enkelthed ud på at vi sammen med dig, gennemgår din bedrift med arealvandring, hvor vi vil komme med idéer til udviklingen og prioritering af din natur.

Du får:

- En skræddersyet Naturtjek-plan med oversigtskort, billeder og beskrivelser af naturværdierne hos dig, samt idéer til hvordan du kan forbedre naturen på din ejendom
- Et Naturtjek-skilt, som du kan hænge op på bedriften



Med et Naturtjek får du hjælp til at øge biodiversiteten på din bedrift. Østdansk Landbofor- enings naturtjekkere er med hele vejen.

- Hvis du ønsker det, laver vi også et udkast til en pressemeddelelse, som du kan sende til lokalpressen, lægge på din hjemmeside, Facebookside eller på andre medier. Alt sammen noget, som viser, at du involverer dig aktivt i indsatsen for biodiversiteten på din bedrift.

Et naturtjek med Østdansk Landbofor- ening er til dig, som gerne vil udvikle eller forbedre naturen og biodiversiteten på dine arealer. Og der er mange muligheder, forklarer planteavlschef Julie-Torp Thomsen

- Med kurset som Cecilie og jeg har gennemført, kan vi guide dig til at foretage den helt rigtige indsats. Efter et besøg laver vi en oversigt og plan for hvilke tiltag, der specifikt vil gavne din natur

bedst. Og så følger vi selvfølgelig op efter behov. Prisen kan i begyndelsen variere alt efter, hvad du efterlyser. Men ring til os. Vi står klar.

Ikke mange dage efter kurset besøgte naturtjekkerne deres første bedrift hos lodsejer Randi Grue Hyldig ved Næstved. Det blev en god oplevelse for alle parter.

- Det har været en øjenåbner. Flere af naturtjekkerne forslag og ideer kan jeg bestemt bruge, og de kan samtidig indføres uden de store problemer. Egentlig er det få justeringer, der i mit tilfælde skal til for at hjælpe biodiversiteten. Så jeg glæder mig til at komme i gang og følge udviklingen de næste par år, lyder det fra Randi.

Hvis du er interesseret i at få lavet et Naturtjek, så kontakt Cecilie Christensen på telefon: 5679 1926 eller e-mail: cec@ostdansk.dk. DU kan også kontakte Julie Torp-Thomsen på telefon: 5679 1920 eller e-mail: jtt@ostdansk.dk

De er begge certificeret af SEGES til at lave Naturtjek og står klar til at gennemgå din bedrift og skræddersy en plan sammen med dig.



Østdansk Landboforening hjælper forsøg på KU

Tekst: Niels Okking Fotos: Niels Okking

Det drejer sig om to slags forsøg: Et med enkeltrækker og to med parceller.

Forsøget med enkelte rækker er med forskellige byg-linjer, hvor formålet er bedømmelse af de enkelte sorter og opformering. Nogle af linjerne har lavt indhold af lignin (skelettet i plantecellen), der gør dem lettere fordøjelige til foder og nemmere at udvinde cellulose af til brug som bioethanol, der kan bruges til brændstof. De hedder Orange Lemma på grund af den rødlig/orange farve de får ved bladskeder og på kernen.

Forsøgene med parceller beskæftiger sig med vårbygssorter forædlet i Letland. På KU har ph.d.-studerende Weiyao Fan opformeret, analyseret og udvalgt byg-linjer med lavt fytinsyreindhold. Fytinsyre binder mineraler, så ved et lavt indhold af fytinsyre er mineralerne mere tilgængelige og samtidigt har disse vårbyg-linjer et højere indhold af fordøjeligt fosfor.

Derfor er dette forsøg interessant for økologer, der skal producere foder.

Det er ikke kun Østdansk Landboforenings egne folk, der er i marken. Planteafdelingen kører dette år også et samarbejde med professor emeritus i Molecular Breeding Søren K. Rasmussen fra Københavns Universitet (KU red.)

”Vi regner med at aflevere materiale til Nordisk Genbank i år efter rensning og spiretest. Det er således det ene formål, nemlig at kunne lægge det i genbanken – som en vigtig plantegenetisk ressource. Det andet formål er det økologiske potentiale i forsøget med vårbygssorter” udtaler professor emeritus i Molecular Breeding Søren K. Rasmussen.



Bliv endnu **klogere** på din **egen jord**

Tekst: Niels Okking Fotos: Niels Okking

De digitale løsninger til landmanden bliver flere og flere. Sidste nye skud på stammen er Danish Agros jordanalyse med SoilOptix.

På marken tæller hver en kvadratmeter, og jordanalyser er nødvendige som aldrig før. Tidligere introducerede Danish Agro værktøjet FieldSense vejstationer og med kombinationen af SoilOptix, kan landmanden få det fulde overblik over, hvad der sker under jorden som over jorden. En digital løsning virksomheden, som den eneste i Norden, har rettighederne til.

- Dette værktøj er en helt ny måde at gøre tingene på. Vi både scanner jorden og tager fysiske jordprøver til kalibrering af scanneren. Vi observerede en meget stor variation ved de fysiske jordprøver på korte udtagningsafstande og derfor blev scanneren og den nye måde at analysere jorden på interessant for os. Hvis man udtager en jordprøve og en til længere nede i

marken, er der bare stor forskel og vi skal væk fra at beregne et gennemsnitstal på jordprøver over store afstande. Næringsstoffallene og teksturen kan variere meget selv på korte afstande – det her er en helt nye måde at synliggøre markens underjordiske tilstand af næringsstoffer og tekstur, forklarer Jeppe Hybholt og tilføjer.

- Landmanden kan gennem SoilOptix og FieldSense skabe et overblik i jordens tilstand og regulere på de parametre, som begrænser udbyttet og kvaliteten. Landmanden kan kontrollere sit input og få et bedre output – kort sagt. Markens jorddata kan i samarbejde med den etablerede afgrøde fortælle, hvilken gødningstype, som passer til arealet, hvordan landmanden skal graduere sin udsæd og ydermere, hvor meget, der skal omfordeles for at få en ensartet mark og ensartet kvalitet.

Et vigtigt miljøhensyn

Ved at omfordele næringsstoffer og

planteværn på marken i passende dosering og der, hvor det er nødvendigt, belaster man samtidig miljøet mindst muligt.

- Vi skal passe på vores natur, og derfor har vi en opgave i at blive bedre til at udnytte vores produkter ude i praksis. Det er jeg sikker på, er i alles interesse. De digitale hjælpeværktøjer kan spore landmanden ind på timing, produktvalg, dosering og omfordeling uden et unødigt merforbrug, fortæller Jeppe Hybholt.

Der registreres op til 800 målepunkter per hektar. Og analysen fortæller, hvor på marken, der eksempelvis mangler kalk, fosfor eller hvordan udsædsmængden skal omfordeles ud fra ler og humus procent.

- Vi er meget opmærksomme på og interesseret i, at data bliver anvendt ude på bedriften. Lige fra landmanden får scannet jorden til indlæsningen af tildelingskort ude i traktoren – jeg kalder





Landmanden kan gennem SoilOptix og FieldSense skabe et overblik i jordens tilstand og regulere på de parametre, som begrænser udbyttet og kvaliteten.

Hektarprisen er 59 kroner per hektar i en femårig cyklus. I den periode er alt inkluderet. Både den nødvendige adgang til FieldSense/SoilOptix-plattformen samt personlig support og rådgivning.

SoilOptix analyserer på (reaktionstal, fosfor, kali, magnesium, bor og kobber + en fuld tekstur analyse (Ler, sand, silt, grovsand, finsand og humus procent))

det fra Jord til terminal. Vi har meget stor fokus på en høj brugervenlig i FieldSense-plattformen og processen med udarbejdelse af tildelingskort er meget enkel og nem at lære. Vi hjæl-



“

Vi skal passe på vores natur, og derfor har vi en opgave i at blive bedre til at udnytte vores produkter ude i praksis.”

per og supporterer landmanden hele vejen både teknisk og fagligt, og tager til sidst et personligt møde, hvor vi taler om kommende handleplaner. Det har vi haft rigtig gode erfaringer med, forklarer Jeppe Hybholt.

En af dem som har kørt og scannet tusindvis af hektarer er SoilOptix piloten Dennis Larsen. Og han glæder sig til at få endnu flere hektarer i bæltet.

- Det er altid en positiv oplevelse at møde nye landmænd. Alle jeg har kørt for er meget tilfredse med produktet og især de unge landmænd, der allerede ved, hvordan datahåndteringen fungerer. Fra efteråret 2020 indtil nu har vi analyseret og scannet omkring 8.000 hektarer for landmændene, og vi har mere end 11.000 hektarer i ordrebogen til kommende sæson. Vi regner med at kunne nå 16.000 hektarer

til kommende sæson med vores opgradering på maskinsiden, siger Dennis.

Efterspørgslen har Danish Agro allerede nu taget konsekvensen af, og to nye maskiner er klar til den nye sæson. Og skulle man være interesseret, kan man sagtens blive skrevet på listen.

- Vi skal være med på beatet for at være landmandens foretrukne samarbejdspartner, og det er vi ved at have en attraktiv produktportefølje hele vejen rundt. Både på såsæd, gødning og planteværn, men i særdeleshed også med de digitale hjælpeværktøjer som indgår i FieldSense/SoilOptix platformen via vejrdata, jorddata og udbyttedata fra mejetærskeren. Det samspil vil øge og styrke landmandens forudsætninger for at optimere sin bedrift, slutter Jeppe Hybholt.

Styrk den enkelte medarbejder og løft hele holdet

Tekst: Niels Okking Foto: Niels Okking

Ved medlemsbladets udgivelse har den nye økonomichef i Østdansk Landboforening, Kim Kuhlmann, siddet i stolen i lidt over hundrede dage.

Vi Gir Dig Råd tegner i den forbindelse et portræt af manden, der skal udvikle økonomiafdelingen midt i et generationsskifte.

Vejen til rollen som økonomichef har ikke været snorlige for Kim Kuhlmann. Studenterhuen fik han i 1985 og begyndte efterfølgende at læse til ingeniør. Men studiet passede ikke rigtig drengen fra Lyngby.

- Efter tre år fandt jeg ud af at det faktisk slet ikke var mig. Så jeg tog en tænkepause fra studierne. Tog min værnepligt ved Sjællandske Telegrafregiment og tænkte, hvordan kunne jeg kombinere biologi, jura og økonomi, for her lå min interesse. Og svaret var agronomuddannelsen, som jeg tog med speciale i svineproduktion og med sidefag i økonomi og jura, og den ændring har jeg aldrig fortrudt.

I 1997 er Kim færdig og året efter begynder agronomen som fuldmægtig i DLR Kredit.

- Efter syv år hos DLR Kredit skifter jeg til Alm. Brand Bank, hvor jeg blev afdelingschef for deres landbrugsafdeling. Her er jeg frem til 2013, og udover et lille stop i Case New Holland, rykker jeg til Sydbank som rådgiver i 2015, inden jeg kommer til Østdansk Landboforening.

Altid Brøndby

Og hvorfor valget faldt på foreningen i Rønnede, svarer Kim hurtigt på.

- Jeg har 23 års erfaring med finansiering og rådgivning af landmænd fra den finansielle verden. Jeg synes derfor, at det var på tide, at jeg prøvede nye udfordringer og meget gerne i rådgiv-

ningstjenesten. Jeg brænder for rådgivning, organisationsudvikling og personaleledelse, hvorfor stillingen som chefkonsulent var helt oplagt.

Økonomichefen er gift med Vibeke, som er sygeplejerske. Sammen har de fire børn. Hjemmet ligger Brøndby. Og her ligger også verdens bedste fodboldklub, påpeger Kim. Og vi skal ikke langt ind i samtalen, før man forstår, at Kim klart husker både flere spillere og resultater bedre end den gennemsnitlige fodboldfan. Men det er ikke bare spillet, der kan bringe et smil frem, også de lederevner der følger med jobbet som træner, er Kim inspireret af.

- Liverpools træner, Jürgen Klopp, er en inspirerende leder. Han løfter hele holdet samtidig med, at han ser styrkerne hos den enkelte. Min egen tanke er, at vi skal udvikle det højeste mulige faglige niveau hos den enkelte medarbejder i Østdansk Landboforening, hvor man samarbejder og hjælper hinanden. Og her er den tyske træner et forbillede.

Plads til alle

Hvad gør den gode leder i økonomiafdelingen? Hvordan tager man den inspiration og udvikler på den?

- Når man har en meget forskelligartet gruppe i en afdeling, skal man være menneskekender. Lyttende og observerende. Du har den forsigtige eller stille medarbejder, der skal arbejde sammen med den selvsikre bestemte type, der bare vil det hele. Begge skal have plads. Og så skal man anerkende sine medarbejdere, især i øjeblikket, hvor det giver mening og ikke bare automatisk.
- Så bliver komplimenter uægte. Man skal ville inspirere og glæde sine omgivelser, og det fornemmer jeg kan klart, at Jürgen Klopp kan.

Er vi gode nok til at anerkende hinanden på arbejdspladsen?

- Andre steder hvor jeg har arbejdet, har man internt ikke altid set hinandens styrker eller svagheder. Man har fokuseret på sig selv og sin egen indsats. Det er en fejl. Når det gælder virksomheds- og medarbejderudvikling, fokuserer jeg primært på den interne del først. Vi skal kunne sige a, før vi siger b. For det er ikke nok, at jeg anerkender dem, jeg arbejder med. Det gælder hele holdet.

Fokus på andre erhverv

Kim lægger i det hele taget vægt på det interne samarbejde – også med de andre afdelinger. Vi skal hjælpe hinanden og støtte os op ad den viden, de andre afdelinger har, det bliver vi kun bedre af, siger han.

Økonomichefen fra Brøndby påpeger, at udover en konstruktiv omgangstone er alfa omega i alle virksomheder, er der i Østdansk Landboforening også et generationsskifte og en omstilling til en mere digital hverdag samt et fokus på andre erhverv, der vil fylde i den kommende tid.

- Vi er i gang med et digitalt spor, når det kommer til bogføring og regnskabsføring. Her er mit klare mål at sørge for ikke at tabe medarbejdere i den proces. Vi skal også koncentrere os om andre erhverv udover landbruget. Hvis 30 procent af vores landbrugskunder statistisk set forsvinder over en 10-årige periode, så er vi død og pine nødt til at have fokus rettet mod nye græsange, og hvad er det for en rådgivning, vi skal tilbyde her, spørger han. Netop derfor er vi også i gang med en større ansættelsesproces. Og til efteråret har vi forhåbentlig fem nye medarbejdere i afdelingen. For det gælder om at udvikle os og samtidig holde det høje faglige niveau. En proces vi er i fuld gang med nu.



Det gode bankmøde

Og et område hvor kunder og medlemmer, uanset erhverv, skal rådgives og vejledes er i forbindelse med mødet med banken.

- Alle privat- og erhvervskunder får stillet flere krav i dag og det sker fordi banker og pengeinstitutter bliver underlagt flere lovkrav. Der er også et øget krav til soliditet, og bankerne skal i dag kende deres kunder endnu bedre.
- Alle erhvervsdrivende skal kende deres sin økonomi og virksomhed rigtig godt, og have grundig indsigt i alle forhold. Det gælder især til det gode møde med banken, som groft kan deles op i tre dele. Forberedelse, selve mødet og efter mødet/afrundning.

Inden mødet skal man bede om en konkret dagsorden i god tid. Helst 14 dage før, fortæller kim.

- Gå den grundigt igennem og formuler en strategi og bestemt også en grøn

strategi. Her kan vi selvfølgelig hjælpe og vejlede jer. På selve mødet skal man tage ordet fra begyndelsen. Den styring er vigtig. Man skal fortælle om sine mål klart og tydeligt. Begynd derefter en detaljeret samtale om, hvor man ser sig selv som fem år - igen også med den grønne strategi.

- Man skal huske på, bankmanden er en sælger, og han eller hende vil gerne sælge produkter, men lav ikke bindende aftaler samme dag. Få tilbud med hjem. Husk efter mødet at få en kurs for strategien på skrift, og giv bankrådgiveren noget at arbejde og forpligtige sig til.

Til sidst skal man bede om et referat på skrift. Her skal stå, hvad man har aftalt, dato for et nyt møde og hvor samarbejdsplanen bevæger sig hen. Referatet skal indeholde et årshjul, årsregnskab, dato for opfølgninger og budget.

- Det kan lyde af meget, men forberedelse og indsigt i sin egen forretning helt til fingerspidserne er centralt.

Vores interview er færdigt. Vi får lige vendt Superligaen, Brøndbys mesterskab og Jürgen Klopps lederevner en gang til.

Hvordan vil du egentlig selv opfattes som leder?

- Kort sagt vil jeg gerne opfattes empatisk, inkluderende, kompetent og lyttende.



Kim lægger i det hele taget vægt på det interne samarbejde – også med de andre afdelinger. Vi skal hjælpe hinanden og støtte os op ad den viden, de andre afdelinger har, det bliver vi kun bedre af, siger han.”

Bliv en del af et inspirerende online-netværk om bæredygtighed

Vil du med til online fyraftensmøder om bæredygtig udvikling og forretning i landbruget? Så vær med i Facebook-gruppen "Fremtid, forretning og bæredygtighed for landmænd"!

Sukker du efter et sted at sparre om bæredygtighed i landbruget? Savner du input til den bæredygtige udvikling på din bedrift? Og vil du helst blive klogere, mens du sidder derhjemme med en kop kaffe i den ene hånd og din telefon i den anden? Så har vi svaret på dine bønner!

Nyt online netværk med fyraftensmøder om bæredygtig udvikling og forretning i landbruget

Når du er med i Facebook-gruppen Fremtid, forretning og bæredygtighed for landmænd, får du:

- Online fyraftensmøder hver 14. dag, hvor vi fra Facebook-gruppen livestreamer inspirerende og konkrete oplæg om bæredygtig udvikling og forretning i landbruget direkte til dig
- Et netværk, hvor du kan sparre, debattere og dele viden med andre landmænd, der ligesom dig interesserer sig for bæredygtighed
- Mulighed for at stille spørgsmål og holde dig opdateret på bæredygtig udvikling i landbruget.



Bliv klogere i fællesskab

Undgå negative renter

Vi har stadig negative rente på indeståender i banken over en vis størrelse. Men der er mange muligheder for at undgå negative renter. Vi nævner nogle her:

- Køb aktier
- Køb obligationer
- Køb beviser i investeringsforeninger
- Indsæt på aktiesparekonto, nu op til 100.000
- Indsæt midlertidig frem til 01.11.2021 ubegrænset på din skattekonto (her hvor moms og A-skat bl.a. indbetales)
- Brug en bank mere eksempelvis norske Santander
- Lad penge blive stående hos DLG, Danish Agro eller andre.
- Betal for meget i skat i 2021.
- Gaver til børn og børnebørn.
- Kun fantasien sætter grænser.



Vi søger **økonomi-**
og **revisorassistenter,**
som brænder for regnskab
og for at hjælpe vores kunder

Mere info

www.ostdansk.dk/job

 **Ostdansk**
LANDBOFORENING



Vi søger en faglig stærk **økonomikonsulent**
og **revisor** med fokus på kundetilfredshed

Mere info

www.ostdansk.dk/job

 **Ostdansk**
LANDBOFORENING

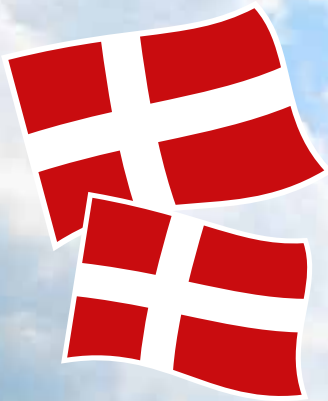
25 gode år i

Torben Hansen, Gefion Landboforening:

Tillykke med 25 år i Rønnede - altid med landmanden i centrum. Tak for et godt samarbejde med såvel ansatte som folkevalgte. Selvom bølgerne til tider har været høje i den politiske sø, så har vi altid sejlet efter det samme pejlemærke: at give landmændene på Sjælland de bedste vilkår for at drive landbrug nu og i fremtiden.

John Nielsen, Dansk Landbrug Syddanmark:

Tillykke med de første 25 år i Rønnede. Eksemplarisk vis formået at tilpasse sig nye udfordringer og vinde, som ikke altid har været lette at opnå. Det har været i tvivl om, at Østdansk Landboforening og DLS ser frem til et fortsat samarbejde i Østsjælland.

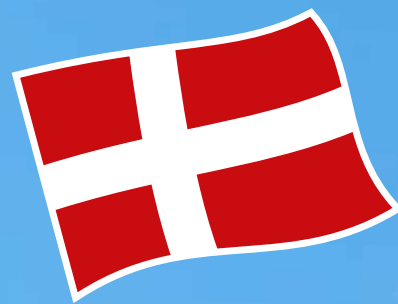


Søren Søndergaard, Landbrug & Fødevarer:

Stort tillykke med de 25 år i domicilet i Rønnede. Østdansk Landboforening er en sund og veldrevet forening, som altid giver konstruktivt med- og modspil i både de små og de store sager. Som formand for Landbrug & Fødevarer er det meget værdifuldt for mig at have en tæt og ærlig dialog med de lokale foreninger, og jeg glæder mig meget til at fortsætte og udbygge samarbejdet med alle de dygtige og engagerede folk i det Østdanske.



Rønne



Medlemsberetninger:

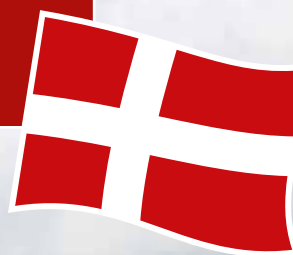
Østdansk Landboforening har på landmændenes behov og de politiske navigere efter. Og man har aldrig forening kæmper for landmændene på godt samarbejde i landbrugets tjeneste.

Lars Jonsson, Nordsjællands Landboforening:

Kære Østdansk Landboforening. Tillykke med de 25-års jubilæum. Stor tak til både den nuværende og gamle bestyrelse for altid gode råd og godt respektfuldt samarbejde. I har altid støttet og vejledt landbruget fornemt, og det bliver I sikkert ved med mange år frem.

Anders Mortensen, Odsherred Landboforening:

Tillykke med de 25 år. Børnesygdommene er ryddet af vejen og I kan modnes med ynde som en god flaske rødvin. Vi i Odsherred Landboforening har den dybeste respekt for, hvad I har opnået gennem årene, og håber vores frugtbare samarbejde kan fortsætte fremover. Østdansk Landboforening har en konstruktiv stemme til et gunstigt samarbejds-klima indenfor landbruget i Danmark.



Rådgivning i øjenhøjde

Tekst: Niels Okking Fotos: Niels Okking



Midt i sommervarmen tegner vi et billede af husets juridiske rådgiver med fem skarpe spørgsmål.

Du er juridisk rådgiver i Østdansk Landboforening, men du arbejder ved siden af som advokat i din egen virksomhed. Hvornår blev du uddannet advokat?

- Jeg fik min advokatbestalling i 2009 efter at være uddannet jurist i 2004 fra Københavns Universitet. Efter uddannelsen var jeg i en kort periode i Forsvarets Bygningstjeneste, hvor vi bl.a. solgte ejendomme og behandlede lejemål i de gamle offentlige bygninger og tidligere militære anlæg. Derefter blev jeg fuldmægtig på et mindre advokatkontor i Københavns centrum, hvor jeg var i 3 år, før jeg startede hos Østdansk Landboforening i 2007.

Hvad ville du helst beskæftige dig med?

- Oprindeligt var jeg var mest interesseret i arbejdet som anklager indenfor

strafferet og jeg havde ikke set det komme, at jeg skulle beskæftige mig med landbrug, men sådan ændrer livet sig, når man følger med på de ting der bærer en videre. Det blev hurtigt fra første ansættelse, jura indenfor fast ejendom og senere familieret og endelig dette kombineret med landbrug, der blev det førende i arbejdslivet. Mine bedsteforældre var landbrugere og jeg er hestepige så det der med landbrug lå nok også ret naturligt for mig. Jeg kendte mange af begreberne – hvor det måske ville have været sværere for en ærkekøbenhavnervner at sætte sig i min stol.

Hvor lang tid har du haft din praksis?

- Min praksis har jeg haft siden marts 2010. Den hedder: Advokat Liza Rosenberg. Det var i forbindelse med

en sag for en kunde i Østdansk Landboforening, som gerne ville ud af en langvarig kontrakt i et lejemål. Indtil da gav vi retssagerne til andre advokater, men med den her, besluttede jeg og direktøren dengang, at vi selv skulle kunne føre de sager igennem retten. Så derfor oprettede jeg et momsnummer og startede. Vi vandt i øvrigt sagen.

- Senere er der kommet en del mere til som ekspropriations- og inkassosager og masser af andre retssager.

- Det er primært hr. og fru. Danmark samt mindre erhvervsdrivende og landbrugere, vi gerne vil assistere. Denne type klienter passer godt til os – rådgivning i øjenhøjde og jordnært.



Afdelingen består af advokatsekretær Rigmor Christensen, Advokat Liza Rosenberg og kommende ejendomsrådgiver Maria Christensen

Hvordan kan man som klient forberede sig godt med sin sag?

- Sørg for at fremlægge alle relevante forhold uden at tilbageholde noget, og måske hellere for meget end for lidt.
- Gør dig tanker om, hvad vej du vil – både ved en bodeling, et testamente, en tvist eller et samarbejde.

Hvis man gerne vil udgå en retssag, er du også uddannet mediator, hvad er det?

- Mediation er konflikthåndtering, kort sagt.
- Det er en uddannelse under Danske Advokater – det handler om at give konflikten tilbage til parterne og lade dem finde en løsning, populært sagt – vi guider, "afgifter" og leder på vej.

I alle retssager har vi en taber og en vinder og nogle gange er selv vinderen en taber. Ved at lade parterne finde en løsning selv, har vi måske to vindere i stedet for.

- I nogle sager er det oplagt – eksempelvis ved familie- eller nabo tvister, hvor konflikten ofte handler om noget andet end selve påstanden om foreksempel betaling.



Uddannet jurist og ansat som jurist i Østdansk Landboforening siden 1.1.2007, hvor hun sidder med ejendomshandler, familiejura, lejeret, tvistesager, klagesager, høringssager, og alle mulige og umulige andre sager med en snert af jura.

Arbejder som advokat med Speciale i landboret, ejendomshandler og familiejura, retssager og tvisteløsning i sin egen virksomhed. Medlem af danske advokater, danske landbrugsadvokater, danske boligadvokater og danske mediatorer.

Er 47 år og bor med sin familie ved Tappernøje.

Højesteret slår fast

Højesteret godkender, at man indenfor familien kan handle ejendom til +/- 15 procent af den offentlige vurdering.

Siden værdiansættelsescirkulæret i 1982 har man kunnet overdrage en bolig til et familiemedlem til +/- 15 procent af den offentlige vurdering.

Disse vurderinger har stået stille i over 10 år, hvorfor skattemyndighederne har udfordret den såkaldte 15 procents-regel, ved i visse tilfælde at kræve en højere overdragelsessum. Men nu har Højesteret slået fast, at det ikke er borgernes problem, at der ikke er foretaget nye vurderinger.

Kilde: Danske advokater



Under oplæring

Vi har fået en ny ejendomsrådgiver under oplæring, nemlig Maria Christensen. Hun varetager fortsat visse af hendes andre opgaver.

Kontakt

Østdansk Landboforening
 Planteavlskonsulent
 Thomas Laugesen
 tla@ostdansk.dk
 M 3024 7420

ØKOLOGISK planteavlserådgivning

Tekst og foto: Niels Okking

Uanset om du er nyopstartet økolog, har flere års erfaring eller er konventionel og påtænker omlægning til økologisk drift, er et højt fagligt niveau kernen i succes.

Gennem vores tætte samarbejde med SEGES Økologi er vi på forkant med udviklingen, og har indsigt i den nyeste viden inden for både lovgivning og det faglige. Vi har desuden et fagligt samarbejde med Økologirådgivning Danmark, hvorfor vi har adgang til viden inden for næsten alle produktionsgrene. Vi har ligeledes stor viden om forretningsudvikling, så ønsker du øget fokus på større indtjening via nye afgrøder eller nye salgskanaler, vil vi kunne rådgive dig i processen.

Vi kan tilbyde dig hjælp inden for følgende områder

- EU - Fællesskema
- Traditionelle landbrugsafgrøder samt sukkerroer, frugt, bær og vin

- Markplaner, gødningsplaner, optimering af sædskifter og strategi for ukrudsbekæmpelse
- Markbesøg
- Jordbundsanalyser
- Markedsforhold for specialafgrøder og dermed muligheden for merindtjening
- Gratis omlægningstjek
- Omlægningsplaner og autorisationsansøgning

Fart over feltet i ny udvidet økologisk afdeling

Både økologichef Hans Bach-Lauritsen og nu planteavlskonsulent Thomas Laugesen sidder klar til at assistere og vejlede økologer – nuværende og kommende - i den udvidede økologiske afdeling.

- Når det gælder traditionelle økologiske afgrøder, er det fremover mig, der vil rådgive landmanden. Jeg har selv drevet økologisk landbrug siden 2011. I dag dyrker jeg hestebønner, kornafgrøder og

raps og hvidkløver til frø på cirka 50 hektar, og har på den baggrund gjort mig mange erfaringer, som jeg rigtig gerne vil dele ud af, fortæller planteavlskonsulent Thomas Laugesen.

Hvor Hans Bach-Lauritsen tager sig af omlægningstjek og forretningsudvikling, er Thomas Laugesen praktikerens, der skal være med til at få afdelingen på landkortet.

- Kontakt os så vi kan hjælpe dig med at få succes!

Danskerne har købt langt flere økologiske fødevarer under coronakrisen end normalt. Salget af økologi er steget op mod 20 procent under pandemien, og udviklingen ses både i de fysiske og de digitale dagligvarebutikker. I den offentliggjorte Økologisk markedsrapport 2020, som udgives af Økologisk Landsforening, melder en bred vifte af dagligvarebutikker om økologisk vækst.

Kilde: Ritzau

Bliv en endnu bedre fødevarerproducent

Tekst: Niels Okking Foto: Niels Okking

Vil du gerne forstå hele værdikæden fra start arbejdet i marken til dit produkt ligger på hylden? Vil du være endnu bedre til at sælge dit unikke produkt? Så læs med og lad Hans hjælpe dig.

Forarbejdning og produktudvikling som vækstmotor i mindre fødevarer virksomheder er ikke noget, jeg har forstand på. Men det er emnet. Derfor er det godt, at Østdansk Landboforening har økologichef og forretningsudvikler Hans Bach-Lauritsen. Gennem en bevilling fra foreningen PlanDanmark, som Hans søgte tidligere i år, kan forretningsudviklingen nu hjælpe dig og din virksomhed med at komme ud over rampen. Gennem et intensivt rådgivningsforløb.

- Fødevarermarkedet i Danmark er særdeles veludviklet. Du kan få hvad som helst - når som helt snart sagt alle steder, og hvis butikkerne ikke har det, hjertet begærer, så kan nettet hjælpe dig. Det udfordrer de mindre fødevarer virksomheder og landmændene. De skal være særdeles skarpe i deres produktudvikling og dermed i deres sortiment for at være interessante nok til komme ned i danskernes indkøbskurv.

Netop derfor har forretningsudvikleren søgt om midler fra foreningen PlanDanmark til at gennemfører flere rådgivningsforløb.

- Formålet med projektet er at understøtte mindre fødevarer virksomheder i at udvikle deres forretning gennem forarbejdning og produktudvikling. At skabe yderligere merværdi af deres råvareproduktion. Deltagerne vil blive mere professionelle i deres tilgang til produktudvikling og vil efterfølgende have endnu mere fokus på fødevarer håndværket som disciplin. På længere sigt vil det forhåbentlig være med til at sikre dem en plads i fremtidens fødevarer marked.

Kort, klar, konkret

Forretningsudvikleren understreger, at hr og fru Danmark skal kunne genkende disse fødevarer produkter – hurtigt. Genkendelighed er en central faktor. Når forbrugeren går gennem indkøbsmarkerne eller søger på nettet, skal de på kort tid opfange produktet. Og hele processen med at gøre sine varer slagsbare og iøjnefaldende er krævende.

- Udviklingen, ikke bare at råvarerne, men af slutproduktet, er en kunststart i sig selv. Man kan sige at jo mere beskrivende du er, jo mere forbrugeren skal læse om dit fødevarerprodukt jo dårligere for dig. Du skal kort og klart kunne forklare dit produkt. Samtidig skal du tænke i volumen, hvor meget kan du levere, hvis der kommer en væsentlig efterspørgsel?

- Passer dit produkt til omgivelserne? Er der andre i lokalområdet, der arbejder med de samme fødevarer? Så er der hele hygiejneområdet. Det er ikke svært at overholde, men her er det min erfaring, at der ikke bliver skabt de rigtige arbejdsgange. Men gennem de møder man vil få med mig, kommer vi selvfølgelig også ind på det, fortæller Hans Bach-Lauritsen.

De svære spørgsmål

Spørgsmålene man skal stille sig selv, er mange og i den forbindelse vil Hans både være djævlens advokat og rådgiveren, der hjælper fødevarer virksomheden med at komme videre med sit produkt.

Om Hans Bach-Lauritsen

Økologichef og forretningsudvikler Hans Bach-Lauritsen har gennem mere end 15 år haft arbejdet målrettet med produkt- og forretningsudvikling af landmænd og gartnere. Først i en årrække i Landbrug og Fødevarer og senere i 3½ år i Økologisk Landsforening og fra første maj 2018 har Hans været ansat i Østdansk Landboforening i Rønnede. Gennem ansættelsen i Landbrug & Fødevarer og i Økologisk Landsforening har Hans hjulpet mere end 50 landmænd og virksomheder med produkt- og forretningsudvikling.



- Udover jeg kan være den kritiske ven i dette projekt, kan jeg også sætte folk i forbindelse med fagfolk, der passer til den enkeltes virksomhed. For der er et stort behov for at give de mindre virksomheder og landmænd målrettet og individuel viden og værktøjer. Så kan de bedre arbejde struktureret med at håndtere hele værdikæden samt fastholde fokus i processen, når der opstår udfordringer. Er man derfor interesseret i sådan et rådgivningsforløb, kan man kontakte mig. Man skal huske, at der er en egenbetaling på 5.000 kroner. Men den sparring og produktudvikling man modtager, har en samlet værdi af 15.000. Man får med andre ord noget for pengene. Forløbet er altså for dem, som rigtig gerne vil. Derfor den mindre egenbetaling. Og husk at både konventionelle og økologiske landmænd kan modtage denne rådgivning, understreger Hans.

Østdansk Landboforening er en værdifuld sparringspartner

Tekst: Niels Okking Fotos: Niels Okking

Vi Gir Dig Råd har besøgt en af Østdansk Landboforenings faste kunder. Virksomhedsejer Heidi Søgaard Nielsen har drevet Horze i Næstved i 10 år, og i samme årti har Østdansk Landboforening håndteret regnskabet – upåklageligt.

Hvor lang tid har du drevet Horze, og hvad beskæftigede du dig med inden da?

Jeg åbnede Horze i 2011. Oprindeligt var jeg pædagogmedhjælper i Hårlev. Jeg var glad for arbejdet, men stillingen blev nedlagt. Samtidig var jeg til hingstekåring med mine piger, hvor min ene

datter viste mig en flyer omkring butikskæden Horze, der sælger alt til hestefolket. Der tog jeg springet. Jeg er ikke regnskabsuddannet, og dengang havde jeg heller ikke den store ledelseserfaring, men intet er umuligt, og man skal ikke fortælle mig, at noget ikke kan lade sig gøre. Regnskabet blev samtidig noget jeg valgte Østdansk Landboforening til at håndtere. Det er en beslutning, jeg stadigvæk er glad for. Men arbejdet med egen virksomhed har overrasket mig. Der er hele tiden meget at se til.

Hvem er dine kunder?

98 procent er kvinder fra omkring 14 til omkring 60. De 25-årige kvinder er nok den største kundegruppe, og vi service- rer kunder på alle niveauer. Både amatører, semi-professionelle og professionelle. Samtidig har jeg mange faste kunder, hvor børnene langsomt bliver bidt af interessen, det er dejligt.

rer, semi-professionelle og professionelle. Samtidig har jeg mange faste kunder, hvor børnene langsomt bliver bidt af interessen, det er dejligt.

Hvad er det sværeste som selvstændig?

Man skal som nævnt ikke sige til mig, at det her ikke kan lade sig gøre. Det gjorde min første revisor, inden jeg kom til Østdansk Landboforening. Man skal sgu være lidt blåøjet, eller håbefuld ellers springer ingen ud i noget som helst. Men det administrative fylder til op over begge ører. Jeg sidder mere på kontor end nogensinde før. Jeg kan bedre lide at være i butikken eller på lageret, og Østdansk Landboforening tager netop de opgaver, der gør, at jeg får mere tid til at drive den del af virksomheden, der interesserer mig.



Jeg troede bare ikke, at jeg skulle eje en webshop, men her blev jeg godt nok klogere”



Heidi bor i dag på Stevns.
Har tidligere arbejdet som tjener
og pædagogmedhjælper

Har været kunde i Østdansk
Landboforening siden hun
åbnede Horze i 2011

Har syv ansatte på forskellige
timal

I vinteren 2020 åbnede Horze i
Næstved webshoppen

Så svaret på dit spørgsmål må være, at kontorarbejdet er det sværeste for mig.

Jeg vil dog lige tilføje personaleansvar. Jeg har taget lederkurser på Handelskolen, for at blive bedre til den del. Og jeg har kocht min ledelsesstil ned til: Har mine ansatte det godt, yder de også det bedste for mig. Det er selvfølgelig et give-and-take-forhold. Vi er alle voksne mennesker, der skal hjælpe hinanden og tænke selv, men først og fremmest skal du være glad for at komme på arbejde. Jeg har nogle dejlige kolleger, der yder en solid indsats, så måske har jeg også været heldig med at få nogle dygtige tøser, der brænder for arbejdspladsen, for det er både en fuldtidshobby og en livsstil.

Hvordan hjælper Østdansk Landboforening din virksomhed?

Den service, jeg køber af foreningen i Rønnede, betyder, at jeg får mere tid til, det jeg vil, som jeg nævnte før. Jeg vil helst ikke lave momsregnskab, og derfor

er jeg utrolig glad for min revisor Eva Christensen, hun er frisk. Vi har en god sparring, hvilket er utrolig vigtigt for mig. Østdansk Landboforening laver også mit årsregnskab udover moms samt løn, og det fungerer upåklageligt. De ansatte i Østdansk Landboforening er søde og rare og svarer pænt på alle mine mange spørgsmål.

Hvordan har Corona påvirket din virksomhed?

Denne vinter lancerede vi webshoppen. Jeg har derfor ikke oplevet den stilstand, som mange andre virksomheder desværre har oplevet under Corona. At have en fysisk butik er alfa omega, jeg troede bare ikke, at jeg skulle eje en webshop, men her blev jeg godt nok klogere. Den bedste konstellation i min verden er at have begge dele. Nu er der mere at lave både for mig, men sikkert også for Østdansk Landboforening, slutter Heidi Søgaard Nielsen.



Bliv skovejer hurtigere end du regner med

Tekst: Niels Okking Foto: Niels Okking

Puljen til privat skovrejsning er fordoblet fra 35 til 70 millioner. Det gælder derfor om at søge i god tid, lyder anbefalingen fra HedeDanmark.

- I vores afdeling oplever vi, at alle lodsejere får tilsagn, hvis de opfylder kravene. Det har jeg som regel undersøgt og hjulpet med inden da. Jeg kan kun anbefale at man giver ansøgningen et forsøg, forklarer landskabskonsulent i HedeDanmark Christian Ritz-Andersen.

Puljen, der ligger under Landbrugsstyrelsen, er en god ordning, hvis man gerne vil skabe kernenatur på sin ejendom. Du kan effektivt konvertere noget landbrugsjord til natur med noget tyngde, faktisk indenfor fem-seks år, hvilket mange ansøgere ikke er klar over, fortæller Christian Ritz-Andersen.

Landskabskonsulenten understreger, at der ikke er nogen standardløsning for den enkelte lodsejer. HedeDanmark tager altid udgangspunkt i den enkelte kunde og dennes behov. Løsningerne er altid skræddersyede, når først lovkravene er opfyldt.

- Det kan være afstand til nogle bestemte naturtyper, afstand til naboer eller at man bor i en geografi, hvor det er nødvendigt at søge dispensation. Men de lovkrav sørger jeg som nævnt for at finde ud af, inden vi går videre med projektet. Først når kunden har godkendt kortet, vi har arbejdet henimod sammen, indhenter jeg tilskud, tilladelser og får de praktiske ting bragt i orden, forklarer Christian Ritz-Andersen og tilføjer.

- Og i en tid hvor den grønne bølge skyller ind over os, kan det være interessant at påpege at planter en familie tre hektarer skov på deres ejendom, er de faktisk Co2-neutrale resten af deres levetid. Samtidig med at de får en dejlig skov - ovenikøbet.

Kom i gang i god tid

Minimumskravet til skovrejsning er på to hektarer, men har du arealer i den størrelse kan mindre bestemt også gøre det, hvis du vil fremme biodiversiteten.

- Landsskabsplantninger, som eksempelvis læhegn, er en god mulighed. Det kan udvikle og hjælpe dyrelivet og skabe forhold på ejendommen, der gavner flora og fauna. Du kan få en spændende landbrugsejendom ved at kombinere landskabsplantning med en sø. Og allerede efter tre vækstsæsoner er der en tydelig visuel forskel – det går bare hurtigt. Meget kan altså gøres, hvis du ikke har mulighed for at lægge to hektarer om til skov.

Der er ansøgningsfrist den 30. september, men landskabskonsulent Christian Ritz-Andersen anbefaler, at man kommer i gang allerede nu.

- Selvom der er cirka to måneder til ansøgningsfristen, er det klogeste at komme i gang med det samme. Det administrative arbejde er tidskrævende. Inden HedeDanmark kan komme i gang, skal der ligge en tilladelse fra kommunen, og den sagsbehandling tager typisk flere uger. Så drømmer man om at få endnu mere dejlig natur på ejendommen, er det bare med at komme i gang – vi står klar!

Vesterholm Rengøring – en familiedrevet virksomhed

Tekst: Niels Okking Fotos: Niels Okking

I 40 år har Vesterholm Rengøring eksisteret, og i de 18 år har man boet til leje hos Østdansk Landboforening. For fire år siden overtog Peter Nitzsch Vesterholm ledelsen af virksomheden fra sin far. Vi Gir Dig Råd har i anledning af 40 års jubilæet besøgt familievirksomheden.

Hvor lang tid har Vesterholm Rengøring eksisteret?

- Vi blev stiftet første maj i 1981. Faktisk hænger den allerførste faktura på væggen. Den satte min far op, og den er med til at minde mig om, hvor jeg kommer fra. Vi gør stadigvæk rent på den adresse i dag. Men dengang var det et renseri, nu er det en blomsterforretning.

Hvor lang tid har du stået ved roret?

- Den tekniske overgang skete for fire år siden. Den første januar 2017. Inden da havde jeg arbejdet i virksomheden i et trekvart år. Jeg begyndte i bestyrelsen, for at lære hele maskineriet at kende. Min far er glad for, at jeg fører Vesterholm Rengøring videre, og nu er det ham, som sidder i bestyrelsen, hvor vi sparrer sammen. Det er en stor hjælp.

Hvorfor valgte du at føre Vesterholm Rengøring videre?

- Jamen tankerne kredsede allerede omkring det spørgsmål, da jeg gik i folkeskolen kombineret med en naturlig påvirkning hjemmefra - uden pres, vel at mærke. Jeg ville gerne fortsætte, hvor min far slap, og føre hans værk videre. Det var en valgmulighed, og vi har samtidig fået et endnu bedre forhold ud af det, hvor vi har været meget sammen, hvilket jeg er glad for.

Hvor lang tid har I boet til leje hos Østdansk Landboforening?

- Siden 2003. Det var omkring det år mine forældre flyttede til Præstø. Jeg er født og opvokset i Rønnede, og da de flyttede til Præstø, rykkede kontoret herover. Mine kontoransatte er også glade for, at vi er her. En af kontordamerne bor i Faxe, den anden i Rønnede, så placering er vigtig i forhold til dem.

Hvor stor er virksomheden i dag?

- Vi er 24 fuldtidsansatte. Mange af dem bor i København, og er mest i kontakt med afdelingen i Valby. Faktisk har flere af vores ansatte aldrig sat deres fod her på kontoret i Rønnede. 90 procent af opgaverne ligger i København,

her er vores kernekunder. Foreninger, erhvervslejemaal, udlejningsvirksomheder og andelsforeninger er dem, vi servicere mest.

Hvordan har I klaret Covid-19?

- 7-9-13 – Vi kan prise os lykkelige over, at vi ikke har været belastet, men vi følger med dem, som har lidt. Blandt andet restauranter og caféer - her kan jeg godt få lidt dårlig samvittighed over, at vi har klaret os fornuftigt uden at skulle fyre nogen. Vi har mange med høj anciennitet – nogle over femten år. Vi er en sammentømret flok. Mine ansatte er ikke bare et nummer i rækken, og jeg kender dem indgående. Derfor havde det været forfærdeligt, hvis jeg stod i den situation, at jeg skulle opsigte nogle af dem.

Vil I beholde jeres lejemål hos Østdansk Landboforening?

- Efter jeg har udvidet med et nyt kontor, ser jeg mig selv blive her. Østdansk Landboforening har gode faciliteter, og man behandler mine kontordame rigtig pænt. Og jeg vil gerne benytte lejligheden til at ønske foreningen tillykke med de 25 år i Rønnede. Jeg håber og tror, de også kan fejre et 50-års jubilæum – det fortjener de.



Peter Nitzsch Vesterholm er 33 år og oprindelig uddannet butiksassistent med speciale radio og tv. Forinden chefjobbet i Vesterholm Rengøring har virksomhedsejeren gået på Handelsskolen og aftjent sin værnepligt. Peter har også arbejdet to år som souschef i Fona 2000. I 2017 overtog han Vesterholm Rengøring fra sin far.

Det har **altid** været en **fornøjelse**

Tekst: Niels Okking Fotos: Niels Okking

Siden de købte Skovgården i 1983 ved Faxe, har Anne Marie og Poul været medlem af Østdansk Landboforeningen. I dag ser de tilbage på en tid med stærkt fællesskab og familielandbrug.

Det kan godt være at domicilet i Østdansk Landboforening fejrer 25-års jubilæum, men flere medlemmer har været med længe før det første spadestik blev taget i 1996. To af dem er Anne Marie og Poul. Da parret flyttede ind på deres nuværende gård ved Faxe i begyndelsen af firserne, var de kun tre. Året efter kom sopoltene, og i dag går fedekvæget og græsser på de 36,6 hektarer. I alle de år har Anne Marie og Poul været medlem af Østdansk Landboforening.

Vi sidder i pavillonen med udsigt til både haven og markerne. Der er kaffen på kanden og bagværk i kurven. Og det første spørgsmål bliver, hvorfor man har været medlem af den samme landboforening i næsten 40 år?

- Et eller andet sted handler det om loyalitet. Dengang ville vi gerne støtte det lokale. Her kender man hinanden bedre, og den personlige betjening og rådgivning i øjenhøjde har da noget at sige, forklarer Poul og Anne Marie tilføjer.
- Sådan har det altid været. Da vi begyndte med landbruget, betød det nære meget. I dag skifter man hurtigere. Men når vi samtidig er glade for

rådgivningen, er der vel ingen grund til at ændre på forholdene. Jeg taler mest med Jette, som er vores økonomisekretær, og meget kører digitalt. Vi var med til at få det hele på EDB, dengang man afleverede regnskabet på en floppy disk. Det var vist i 1988. Nu går alting hurtigere. Man sender en e-mail, så er det færdigt. I al den tid har vi haft Jette. Det er og bliver et godt arbejdsvenskab. Men det er tankevækkende at tænke tilbage på.

Strudsefarm og fedekvæg

I dag bruger parret dog ikke rådgivning lige så meget som for år tilbage. Bedriften kører stille og roligt uden de store udsving. Og alle parter kender rutinen. Så var tingenes tilstand lidt anderledes i slutningen af halvfemserne.

- Dengang havde vi en strudsefarm. Vi ville gerne prøve noget nyt. Så vi solgte strudsekød i en årrække. Vi købte kyllingerne, som vi fedede op, slagtede og solgte i vores gårdbutik, som åbnede i samme periode. Der skulle ske noget. Vi havde 20-30 ad gangen, og det var populært, men mit civile arbejde i Stevns Kommune fyldte mere og mere, hvilket gjorde, at vi måtte stoppe eventyret i 2007. Den dag i dag er der stadigvæk nogle, der spørger efter strudsekød, fortæller Anne Marie.

Samtidig med strudsene var der fedekvæget. Til at begynde med Charlolais, senere Hereford, så Limousine, der en årgang græssede på Enø. Nu er der tale

om krydsninger, hvor alle fjorten køer græsser hjemme på gården. Og her bliver de. Det samme gør Anne Marie og Poul.

- Når arbejdet med landbruget synger på sidste vers, så bliver vi her. Vi ligger dejlig centralt, understreger Poul.

Familielandbrug en saga blot

Når I kigger 38 år tilbage, hvad lægger I mest til ved landbruget.

- Udviklingen. Det går ekstremt stærkt. Men det ville vores forældre, hvis de skulle se fyrré år tilbage, sikkert også sige. Der er nok ikke den store forskel, når alt kommer til alt. Måske har driftsdelen ændret sig mere radikalt. I fremtiden bliver det ikke familielandbrug i klassisk forstand, der kendetegner landbruget - nærmere store driftsfællesskaber, som skal drives som moderne virksomheder, forklarer Anne Marie.
- Ja, det bliver helt anderledes. Sådan en gård som vores, forsvinder med vores generation. Og det er godserne, der køber mange af ejendommene. Det gør de fint, men det forandre erhvervet. Bureaukratiet og papirarbejdet er også stukket helt af i dag. Den del er blevet meget avanceret, supplerer Poul.

Ingen klager

Parret er enige om, at det som for dem er landbrug, i dag nærmere minder om et hobbylandbrug. Men det er den vej det går, og det ændrer ikke ved den glæde,





Anne Marie og Poul har været medlems af Østdansk Landboforening i 38 år. Det har altid været en fornøjelse, fortælle de og ønsker foreningen tillykke med de 25 år i Rønnede.

landbruget altid har bidraget med i deres tilværelse.

- Vi har altid haft nogle meningsfulde fællesskaber, og arbejdet har skabt en samhørighed med vores naboer og andre landmænd. Det har været en dejlig tid, der er faktisk ikke noget at klage over, forklarer Poul, hvortil Anne Marie tørt indskyder.
- Det skulle da lige være vejret.

I dag skal det dog være mere en velovervejret, hvis man som ungt menneske vil vælge landbrugsvejen, mener de begge to. Deres to sønner arbejder i andre erhverv, og fremover forestiller parret sig, at de, som vil drive et landbrug i dag, har forældre, der i forvejen er landmænd.

- Det tror jeg næsten er hele forudsætningen. Ellers bliver det svært, og det er ikke nemt i forvejen. Unge landmænd i dag har taget alle tænkelige uddannelser, og beregnet det hele.

Så vi ville nok ikke tale nogen fra det, som man prøvede det med os, men der skal dog tænkes over beslutningen. Vi har sikkert et godt dansk landbrug om 25 år, det er bare anderledes, slutter Poul.



Kommunikations- & pressepakke

BLIV BEDRE TIL AT HÅNDTERE PRESSEN

Har du brug for gode råd og vejledning, når du skal tale med pressen? Eller vil du blive klogere på, hvordan medierne fungerer?

KOMMUNIKATION TIL DIN BEDRIFT ELLER GÅRDBUTIK

Har din gårdbutik brug for en præsentationsvideo? Måske mangler du opdaterede billeder af din bedrift og hjælp til tekster til hjemmesiden? **Som noget helt nyt tilbyder** Østdansk Landboforening en samlet PR-pakke, der kan klæde dig på til at tale med journalister, skribenter og PR-folk klart og effektivt.

KOMMUNIKATIONS- OG PRESSEPAKKEN INDEHOLDER

- Undervisning i pressehåndtering
- Skabelon til pressemeddelelser
- PR-assistance – en times samtale i forbindelse med et kommende interview
- Videomateriale af 1-2 minutters varighed
- Still-billeder af dig og din bedrift eller gårdbutik
- Artikel eller tekst til din hjemmeside

Ring nærmere for pris på din kommunikations- og pressepakke

Kontakt

Østdansk Landboforening
Kommunikationsrådgiver
Niels Okking
nok@ostdansk.dk
M 51215620

Østdansk
LANDBOFORENING

Center Allé 6
DK 4683 Rønnede

Digital generalforsamling i Østdansk Landboforening

Landbrug & Fødevarer lagde hus og studie til Østdansk Landboforenings generalforsamling, der på grund af Covid-19 foregik online tirsdag den første juni. Omkring et halvt hundrede så med da bestyrelsesformand Ole Elbæk, næstformand Peter Rasmussen (tv.) og direktør Torben Flinch (th.) gennemgik et turbulent og spændende 2020.



Bestyrelsesmedlemmer på valg var:

Peter Dalsgaard Rasmussen, *modtager genvalg*

Robert Bigum Hansen, *modtager genvalg*

Henrik Jensen, *modtager genvalg*

Martin Lyder Andersen, *modtager genvalg*

Alle blev genvalgt og bestyrelsen arbejder videre med samme bestyrelse som i 2020.

Ærøtur med regn og højt humør

Endelig skulle det lykkes at komme afsted på den længe ventede tur til Ærø den 26. maj.

Desværre havde vejguderne planlagt en våd dag af slagsen. Det skulle imidlertid ikke tage humøret fra de 48 fremmødte. Turen gik over broen til Fyn, hvor chaufføren havde planlagt den smukke tur syd om Fyn til Svendborg, hvor færgen tog os ombord til Ærø. Udsigt var der ikke meget af, tågen indhyllede os ganske meget på sejlturen, men optimismen var i top, det skulle nok blive bedre.

På havnen steg vores lokale guide ombord på bussen. Det skulle vise sig at være nærmest et Scoop. Dejlig tydelig i sin fortælling, som hun øste ud af. Ingen tvivl om, at hun var nærmest alvidende om Ærø.

På rundturen på øen, berettede hun om kampen for at holde befolkningstallet oppe på 6000 borgere, og med stolthed fortalte hun om gratis bus til alle på øen. Vores tur gik ad cykelruten på øen, der var lige plads til bussen, de få gange vi mødte personbiler, måtte de pænt vige ind i en indkørsel, - der var kun lige den plads der skulle være. Undervejs var der sat tid af til et besøg på Uldgården. Her kan man købe alt fra lækre sæber til lammeskind, snaps og tøj i lange baner. 350 m² butik. Og det var heldigvis under tag, så en halv time i tørvej.

Fra Uldgården gik turen til Ærø Bryggeri. Her var vores frokost bestilt, og meget hurtigt havde alle fået en plads, og et dejligt glas nyskænket øl, fra fad. Efter frokosten var der sat tid af til by-



vandring. En kold fornøjelse, men den trofaste guide gik foran og fortalte. Hurtigt fandt dele af selskabet ind her og der, for at få ly for regnen. Men det blev en opdelt del af turen, grundet Corona, med begrænsning af, hvor mange man måtte lukke indenfor ad gangen.

Alle fandt tilbage til færgen og turen gik atter hjemad, en kold og våd, men dejlig fridag sluttede præcis efter planen i Rønede kl. 20.45.



Skal vi hjælpe dig med regnskabet og udbetaling af løn til dine ansatte?

Vi tilbyder at stå for lønadministrationen i din virksomhed. Så slipper du for besværet.

Alt efter dine behov og ønsker kan vi hjælpe dig med:

- Overførsel af pension
- Overførsel af oplysninger til regnskab
- SMS-service
- Indberette A-skat, ATP og feriepenge til e-Indkomstregistret m.m.

Få tilfredse medarbejdere og mere tid til dig og din virksomhed

Hvis arbejdet med at administrere og udbetale lønnen kører efter bogen, får du tilfredse medarbejdere. Overlader du ansvaret til os, kan du trygt koncentrere dig om din forretning og den daglige ledelse af medarbejderne.

Gennem os og vores samarbejde med Bluegarden er du sikret en stærk lønpartner.

Kontakt Maria og Pernille for mere information.

Kontakt

Østdansk Landboforening

Sekretær

Pernille Mantzius Jepsen

pmj@ostdansk.dk

M 56791901

Økonomiassistent

Maria Christensen

mac@ostdansk.dk

M 56791961

Østdansk
LANDBOFORENING

Center Allé 6
DK 4683 Rønnede



**P. VESTERHOLM
RENGØRING A/S**

56 71 18 00
RING TIL OS I DAG

ALT INDEN FOR EJENDOMSSERVICE

Det at kunne tilbyde vores kunder ydelser af høj kvalitet er én af de ting vi lægger vægt på.

Center Allé 6, 4683 Rønnede
www.pvr.as - 56 71 18 00



JUBILÆUMSFEST

Østdansk Landboforening

har hermed den store glæde at invitere medarbejdere og medlemmer til jubilæumsfest

**FREDAG DEN 10. SEPTEMBER FRA 12.00 – 17.00
PÅ CENTER ALLÉ 6 I RØNNEDE.**

INVITATION til
25-års jubilæum
med underholdning
af komiker
Sebastian Dorset

TILMELDING
skal ske via
www.ostdansk.dk
eller tlf. 5679 1900



Senioreudvalgets aktiviteter efteråret 2021

Torsdag den 2. september besøg på Holmegård Værk med mere.

Dagens program er:

Møder ved informationen på Holmegård Værk klokken 10.00. Rundvisning en god times tid. Derefter mulighed for at nærstudere ting af interesse. Eksempelvis Jim Lyngvilds udstilling

Kl. 12 spiser vi frokost i deres restaurant med en øl eller vand eller vin til.

Efter frokost besøger vi Kunstmuseet Rønnebæksholm, hvor vi ser deres udstilling både ude og inde.

Prisen vil være 400 kroner
- Tilmelding senest d. 29. juli.

På udvalgets vegne Karsten Hansen



Bliv medlem af Østdansk Landboforening

Med et medlemskab i ryggen har du optimal mulighed for at få uvildig rådgivning og vejledning og for at få indflydelse på både rådgivning og politik.

Læs mere om medlemskab på www.ostdansk.dk og husk at give os besked om ændringer i dit kontingent så hurtigt som muligt.

Medlemskab i Østdansk Landboforening		Priser 2021 · Priserne er ekskl. moms		
Landbrugsmæssig produktion	Grundbeløb	Beløb pr. 100 kg N	Beløb pr. ha	Loft (max kontingent)
Aktivt medlem - bedriftsmedlemskab	1.348 kr.	18 kr.	23 kr.	9.900 kr.
Bortforpagter (Fuld stemmeret/valgbar)	1.348 kr.		23 kr.	
Medejer, driftsleder og ansatte (Fuld stemmeret/valgbar)	1.725 kr.			
Ægtefælle/samlever (Fuld stemmeret/valgbar)	825 kr.			
Andre erhverv	1.725 kr.			
Interessemedlem med Landbrugsavis	1.540 kr.			
Interessemedlem uden Landbrugsavis	400 kr.			

Hvem er vi? Vi er specialrådgivere og interesseforening for landbrugere uanset ejendomsstørrelse og produktion.

Vil du vide mere? Ring på tlf. 5679 1900 for at få en snak med os om medlemskab eller endnu bedre, book et uforpligtende møde og hør hvad vi kan gøre for dig!





SANGILL GRAFISK

Ring
5553 0505
hvis der skal
TRYK på!



Offset-tryk • XL-print
Digital-print • Grafisk design



Farverig grafisk produktion
i over 40 år, med fokus på
kvalitet, service og fleksibilitet.

Sangill Grafisk | Møllegaardsvej 3C | 4684 Holmegaard | Tlf. 55 53 05 05 | www.sangillgrafisk.dk



Vordingborgvej 517
4683 Rønnede
Tlf. 5671 2424

Bliv medlem
- og få 4000 nye venner

KLIK IND PÅ
LANDBOUNGDOM.DK
OG TILMELD DIG
- du bli'r medlem
med det samme!

f Instagram

Tjek os ud på www.facebook.com/landbougdom
- eller brug tagget #landbougdom på Instagram

LANDBOUNGDOM.DK

Ostdansk
LANDBOFORENING

*ønsker alle kunder
og medlemmer
en god sommer*



Bestil et gratis
og uforpligtende
rådgivningsbesøg

Plant din helt egen skov – med tilskud

9 år gammel skov

Vi kan hjælpe dig med at plante og finansiere din drømmeskov med tilskud. Får du plantet din mark til nu, kan du faktisk, om bare nogle ganske få år, gå en tur i din egen skov.

Vi kan også hjælpe dig med etablering af nye småbeplantninger som f.eks. læhegn, plantninger omkring bygninger, vildtremiser, lystskov, søer samt renovering af eksisterende beplantninger.

Ring nu på 21 22 77 91 og hør om mulighederne for herlighedsværdi på netop din ejendom.



Skovfoged
Christian Ritz-Andersen
M: 21 22 77 91
cra@hededanmark.dk



HedeDanmark
nature is our business